

## DAFTAR ISI

|  |      |
|--|------|
| <b>HALAMAN JUDUL .....</b>   | i    |
| <b>HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN.....</b>                                      | ii   |
| <b>LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....</b>                                      | iii  |
| <b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>   | iv   |
| <b>KATA PENGANTAR .....</b>  | v    |
| <b>HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKSI ILMIAH.....</b>                              | vi   |
| <b>ABSTRAK .....</b>   | vii  |
| <b>DAFTAR ISI .....</b>  | ix   |
| <b>DAFTAR TABEL .....</b>  | xii  |
| <b>DAFTAR GAMBAR .....</b>   | xiii |
| <b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>   | xiv  |
| <b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>   | 1    |
| 1.1.    Latar Belakang .....   | 1    |
| 1.2.    Identifikasi Masalah .....   | 8    |
| 1.3.    Rumusan Masalah .....  | 8    |
| 1.4.    Tujuan Penelitian .....  | 9    |
| 1.5.    Manfaat Penelitian .....   | 9    |
| <b>BAB II LANDASAN TEORI .....</b>   | 11   |
| 2.1.    Tinjauan Teori .....   | 11   |
| 2.1.1.    Definisi <i>Perilaku Konsumen</i> .....                            | 11   |
| 2.1.1.1 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen .....              | 12   |
| 2.1.1.2 Definisi <i>Customer Loyalty</i> .....                               | 12   |
| 2.1.1.2.1 Tahapan–Tahapan <i>Customer Loyalty</i> .....                      | 14   |
| 2.1.1.2.2 Tingkatan–Tingkatan <i>Customer Loyalty</i> .....                  | 14   |
| 2.1.1.2.3 Karakteristik <i>Customer Loyalty</i> .....                        | 16   |
| 2.1.1.2.4 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi <i>Customer Loyalty</i> .....      | 17   |
| 2.1.1.2.5 Manfaat <i>Customer Loyalty</i> .....                              | 17   |
| 2.1.1.2.6 Dimensi <i>Customer Loyalty</i> .....                              | 18   |
| 2.1.1.3. <i>Customer Satisfaction</i> .....                                  | 18   |
| 2.1.1.3.1 Teori <i>Customer Satisfaction</i> .....                           | 19   |
| 2.1.1.3.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi <i>Customer Satisfaction</i> ..... | 20   |
| 2.1.1.3.3 Manfaat <i>Customer Satisfaction</i> .....                         | 20   |
| 2.1.1.3.4 Dimensi <i>Customer Satisfaction</i> .....                         | 21   |
| 2.1.1.4. <i>Customer Experience</i> .....                                    | 21   |
| 2.1.1.4.1 Klasifikasi <i>Customer Experience</i> .....                       | 22   |
| 2.1.1.4.2 Faktor-Faktor yang Mempengaruhi <i>Customer Experience</i> .....   | 23   |
| 2.1.1.4.3 Dimensi <i>Customer Experience</i> .....                           | 24   |
| 2.2.    Penelitian Terdahulu .....   | 24   |

|                                  |   |           |
|----------------------------------|---|-----------|
| 2.3.                             | Hubungan Antar Variabel .....   | 33        |
| 2.3.1                            | Hubungan <i>Sense</i> dengan <i>Customer Satisfaction</i> .....                                       | 33        |
| 2.3.2                            | Hubungan <i>Relate</i> dengan <i>Customer Satisfaction</i> .....                                      | 33        |
| 2.3.3                            | Hubungan <i>Sense</i> dengan <i>Customer Loyalty</i> .....  | 34        |
| 2.3.4                            | Hubungan <i>Relate</i> dengan <i>Customer Loyalty</i> .....   | 34        |
| 2.3.5                            | Hubungan <i>Customer Satisfaction</i> dengan <i>Customer Loyalty</i> .....                            | 34        |
| 2.3.6                            | Hubungan <i>sense</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> melalui<br><i>Customer Satisfaction</i> .....  | 35        |
| 2.3.7                            | Hubungan <i>relate</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> melalui<br><i>Customer Satisfaction</i> ..... | 35        |
| 2.4.                             | Hipotesis Penelitian .....  | 36        |
| 2.5.                             | Model Penelitian.....   | 36        |
| <b>BAB III METODE PENELITIAN</b> | .....   | <b>37</b> |
| 3.1.                             | Rencana Penelitian .....  | 37        |
| 3.2.                             | Objek Penelitian .....  | 37        |
| 3.3.                             | Tempat dan Waktu Penelitian .....   | 37        |
| 3.4.                             | Jenis dan Sumber Data .....   | 37        |
| 3.4.1                            | Jenis Data.....   | 37        |
| 3.4.2.                           | Sumber Data .....   | 38        |
| 3.4.2.1.                         | Data Primer .....   | 38        |
| 3.4.2.2.                         | Data Sekunder .....   | 38        |
| 3.5.                             | Populasi, Sampel dan Teknik Pengambilan Sampel .....  | 38        |
| 3.5.1.                           | Populasi .....  | 38        |
| 3.5.2.                           | Sampel .....  | 39        |
| 3.5.3.                           | Teknik Pengambilan Sampel .....   | 39        |
| 3.6.                             | Unit Analisis .....   | 40        |
| 3.7.                             | Definisi Operasional Variabel .....   | 40        |
| 3.7.1.                           | Operasionalisasi <i>Sense</i> (X1) .....  | 40        |
| 3.7.2.                           | Operasionalisasi <i>Relate</i> (X2) .....   | 40        |
| 3.7.3.                           | Operasionalisasi <i>Customer Satisfaction</i> (Z) .....   | 40        |
| 3.7.4.                           | Operasionalisasi <i>Customer Loyalty</i> (Y).....   | 41        |
| 3.8.                             | Teknik Analisis Data .....  | 42        |
| 3.8.1.                           | Uji Validitas .....   | 42        |
| 3.8.2.                           | Uji Reliabilitas .....  | 43        |
| 3.8.3.                           | Analisis Jalur ( <i>Path Analysis</i> ) .....   | 44        |
| 3.8.4.                           | Uji Parsial (Uji t) .....   | 46        |
| 3.8.5.                           | Analisis Koefisien Determinasi (R <sub>2</sub> ) .....  | 46        |
| <b>BAB IV HASIL PENELITIAN</b>   | .....   | <b>48</b> |
| 4.1.                             | Karakteristik Responden .....   | 48        |
| 4.2.                             | Uji Validitas.....  | 52        |

|                         |   |           |
|-------------------------|---|-----------|
| 4.3.                    | Uji Reliabilitas .....  | 56        |
| 4.4.                    | Analisis Jalur ( <i>Path Analysis</i> ) .....   | 56        |
| 4.4.1                   | Analisis Jalur Tahap 1 .....  | 56        |
| 4.4.2.                  | Analisis Jalur Tahap 2 .....  | 59        |
| 4.4.3.                  | Analisis Jalur Gabungan Tahap 1 & 2 .....   | 63        |
| <b>BAB V PEMBAHASAN</b> | .....   | <b>66</b> |
| 5.1.                    | Pembahasan Hasil Penelitian .....   | 66        |
| 5.1.1                   | Pengaruh <i>Sense</i> (X1) terhadap <i>Customer Satisfaction</i> (Z) .....  | 66        |
| 5.1.2                   | Pengaruh <i>Relate</i> (X2) terhadap <i>Customer Satisfaction</i> (Z) .....                                       | 67        |
| 5.1.3                   | Pengaruh <i>Customer Satisfaction</i> (Z) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y).....                               | 68        |
| 5.1.4                   | Pengaruh <i>Sanse</i> (X1) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y) .....   | 69        |
| 5.1.5                   | Pengaruh <i>Relate</i> (X2) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y).....   | 69        |
| 5.1.6                   | Pengaruh <i>Sanse</i> (X1) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y) melalui<br><i>Customer Satisfaction</i> (Z).....  | 70        |
| 5.1.7                   | Pengaruh <i>Relate</i> (X2) terhadap <i>Customer Loyalty</i> (Y) melalui<br><i>Customer Satisfaction</i> (Z)..... | 71        |
| 5.2                     | Temuan Penelitian .....   | 72        |
| 5.3                     | Keterbatasan Penelitian .....   | 72        |
| <b>BAB VI PENUTUP</b>   | .....   | <b>73</b> |
| 6.1                     | Kesimpulan .....  | 73        |
| 6.2                     | Saran .....   | 75        |
| 6.3                     | Implikasi Penelitian .....  | 76        |
| 6.3.1                   | Implikasi Teoritis .....  | 76        |
| 6.3.2                   | Implikasi Praktis .....   | 76        |
| <b>DAFTAR REFERENSI</b> | .....   | <b>77</b> |
| <b>LAMPIRAN</b>         | .....   | <b>79</b> |

## DAFTAR TABEL

| Nomor | Nama  | Halaman |
|-------|---|---------|
| 1.1   | Tabel Toko Roti terkenal di Jakarta.....  | 2       |
| 1.2   | Tabel Toko Roti dengan urutan Rating di Ciputra Mall, Jakarta Barat. ....   | 4       |
| 2.1   | Hasil Penelitian Terdahulu .....  | 25      |
| 3.1   | Skor Skala <i>Likert</i> .....  | 38      |
| 3.2   | Definisi Operasional Variabel .....   | 41      |
| 3.3   | Cronbach's Alpha .....  | 43      |
| 4.1   | Uji Validitas .....   | 53      |
| 4.2   | Hasil Uji Reliabilitas .....  | 56      |
| 4.3   | Hasil Uji t <i>Sanse</i> dan <i>Relate</i> .....  | 57      |
| 4.4   | Nilai Koefisien Determinasi <i>Sanse</i> dan <i>Relate</i> terhadap<br>Customer Satisfaction .....                          | 58      |
| 4.5   | Hasil Uji t <i>Sanse</i> , <i>Relate</i> dan Customer Satisfaction terhadap<br>Customer Loyalty .....                       | 60      |
| 4.6   | Nilai Koefisien Determinasi <i>Sanse</i> , <i>Relate</i> dan <i>Customer Satisfaction</i><br>Terhadap Customer Loyalty..... | 61      |
| 4.7   | Hasil Perhitungan Pengaruh .....  | 64      |

## DAFTAR GAMBAR

| <b>Nomor</b> | <b>Nama</b>  | <b>Halaman</b> |
|--------------|--|----------------|
| 1.1          | Grafik Perbandingan BreadTalk (Toko Roti) .....  | 3              |
| 1.2          | Pra Survei Dimensi <i>Customer Experience</i> Tentang <i>Sense</i> Dari Breadtalk Ciputra Mall, Jakarta Barat. ....  | 4              |
| 1.3          | Pra Survei Dimensi <i>Customer Experience</i> Tentang <i>Feel</i> Dari Breadtalk Ciputra Mall, Jakarta Barat. ....   | 5              |
| 1.4          | Pra Survei Dimensi <i>Customer Experience</i> Tentang <i>Think</i> Dari Breadtalk Ciputra Mall, Jakarta Barat. ....  | 6              |
| 1.5          | Pra Survei Dimensi <i>Customer Experience</i> Tentang <i>Act</i> Dari Breadtalk Ciputra Mall, Jakarta Barat. ....    | 6              |
| 1.6          | Pra Survei Dimensi <i>Customer Experience</i> Tentang <i>Relate</i> Dari Breadtalk Ciputra Mall, Jakarta Barat. .... | 7              |
| 2.1          | Tingkatan <i>Customer Loyalty</i> .....  | 15             |
| 2.2          | Model Penelitian .....   | 36             |
| 3.1          | Hubungan Kausal pada Sub –Struktur 1 .....   | 44             |
| 3.2          | Hubungan Kausal pada Sub-Struktursl 2 .....  | 45             |
| 3.3          | Model Analisis Jalur .....   | 45             |
| 4.1          | Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....  | 48             |
| 4.2          | Responden Berdasarkan Usia.....  | 49             |
| 4.3          | Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....  | 50             |
| 4.4          | Responden Berkunjung dan Membeli dalam 6 bulan Terakhir .....  | 51             |
| 4.5          | Responden Berdasarkan Pengeluaran Perbulan unuk Pembelian .....  | 52             |
| 4.6          | Tahap 1 Analisis Jalur.....  | 59             |
| 4.7          | Tahap 2 Analisis Jalur.....  | 62             |
| 4.8          | Analisis Jalur Gabungan Tahap 1 & 2 .....  | 63             |

## **DAFTAR LAMPIRAN**

| Lampiran No | Nama Lampiran  | Halaman |
|-------------|--|---------|
| 1.          | Lampiran Prasurvey .....   | 79      |
| 2.          | Lampiran Kuesioner .....   | 81      |
| 3           | Tabulasi Data Karakteristik 145 Responden.....   | 89      |
| 4.          | Tabulasi Pre-Test (30 Responden) .....   | 92      |
| 5.          | Tabulasi Data 145 Responden .....  | 95      |
| 6.          | Pernyataan Responden Tertinggi dan Terendah .....  | 104     |
| 7.          | Hasil Uji Validitas.....   | 105     |
| 8.          | Hasil Uji Reliabilitas .....   | 109     |
| 9.          | Analisis Jalur Tahap 1 Hasil Uji t <i>Sense</i> dan <i>Relate</i> terhadap <i>Customer Satisfaction</i> .....                          | 109     |
| 10.         | Analisis Jalur Tahap 2 Hasil Uji t <i>Sense</i> , <i>Relate</i> dan <i>Cutomer Satisfaction</i> terhadap <i>Customer Loyalty</i> ..... | 110     |